

Ta vare på kundene i ett system **È CRM systemet!**

1. Drill spesielt kundesenteret i å registrere all kundekontakt i CRM-systemet (Customer Relationship Management System)
 2. Strukturer salgsressursene og kundebehandlerne!
 3. Et godt verktøy for salg og kundedialog gir bedre kontroll på inntektene.
 4. Visma SuperOffice er skalerbart og integrerbart med flere økonomisystemer. Egne tilleggsmoduler og apper, gjør systemet fleksibelt og mulig å tilpasse til dine behov.
 5. Ta kontroll over verdiene . ha én felles kundebase for hele bedriften!
 6. Spar tid . jobb smartere med integrert dataflyt mellom økonomi og salg!
 7. Øk inntjeningen . jobb målrettet med de mest lønnsomme kundene!
 8. Selg mer . gi ansatte et verktøy som gjør dem mer effektiv!
 9. Få resultater på kort sikt . kom raskt i gang med lav brukerterskel!
-